Почему высокий урожай перестал быть гарантией доходов кубанских бахчеводов | 11

Тематическое приложение к газете **Коммерсантъ**

А

Агропром

Четверг, 30 июля 2026 №136 (8310 с момента возобновления издания) kuban.kommersant.ru



12 | Почему закупочные цены на молоко на юге России упали почти на 30%, а фермеры все чаще говорят о работе в убыток и возможном сокращении поголовья

Плодородие российских почв постепенно снижается, а стоимость минеральных удобрений, средств защиты растений, топлива и других производственных ресурсов продолжает расти. В этих условиях перед аграриями все чаще встает вопрос не только о том, как получить высокий урожай, но и как сохранить продуктивность полей в долгосрочной перспективе. Ответом на эти вызовы становится биологизация земледелия — направление, которое еще несколько лет назад воспринималось как нишевое, а теперь становится частью современных технологий растениеводства.

Ставка на биологию

— растениеводство —



ЕГОР СНЕТКОВ

Сохранение плодородия становится для аграриев такой же важной задачей, как получение высокого урожая

Эрозия плуга

Интерес к биологизации земледелия растет во всем мире. Этому способствуют деградация сельскохозяйственных земель, изменение климата, ужесточение экологических требований и рост себестоимости растениеводства. По оценкам экспертов, ежегодно в России деградирует до 1,5–2 млн га сельхозугодий, что приводит к снижению продуктивности земель и увеличению затрат на их восстановление.

При этом эксперты подчеркивают: биологизация — это не отказ от химических средств защиты растений и не замена агрохимии отдельными биопрепаратами. Речь идет о комплексном подходе, в центре которого находится здоровье почвы. Минимальная или нулевая обработка почвы, сохранение пожнивных остатков, севооборот и применение биологических средств защиты растений рассматриваются как элементы единой технологии, позволяющей поддерживать естественное плодородие, повышать устойчивость агроэкосистем и рациональнее использовать природные ресурсы.

На этом фоне динамично развивается и рынок биологических средств защиты растений. По данным Центра отраслевой экспертизы Россельхозбанка, его объем уже достиг около 7 млрд руб., а к 2030 году может увеличиться почти до 40 млрд руб. Аналитики связывают эту динамику с тем, что все больше традиционных хозяйств рассматривают биологические технологии как инструмент повышения устойчивости производства, снижения химической нагрузки и более эффективного использования минерального питания.

Определяющим фактором биологизации эксперты называют пересмотр механического воздействия на землю. По словам доктора сельскохозяйственных наук, руководителя научного направления Северо-Кавказского федерального научного аграрного центра (СКФНАЦ) Виктора Дридигера, одной из основных причин деградации черноземов остается интенсивная обработка почвы и система чистых паров. Именно механическое воздействие разрушает структуру почвы, ускоряет минерализацию органического вещества и постепенно снижает ее естественное плодородие.

По мнению ученого, технологии прямого посева позволяют значительно замедлить эти процессы. Они способствуют сохранению влаги, снижают риск эрозии, создают более благоприятные условия для развития почвенной биоты и постепенно увеличивают содержание органического вещества. Поэтому все чаще речь идет не о противопоставлении химических и биологических методов защиты растений, а о переходе к новой системе управления плодородием почвы, где каждый технологический прием выполняет свою задачу.

Наука без «волшебных таблеток»

Исследования биопрепаратов в Северо-Кавказском федеральном научном аграрном центре ведутся уже несколько десятилетий — фактически с прошлого века. За это время, говорит доктор биологических наук, заведующий отделом физиологии растений СКФНАЦ Федор Ерошенко, изменились не только сами препараты, но и подходы к их разработке и применению.

«Если раньше это были в основном монопрепараты, воздействовавшие на один-два физиологических процесса, то сегодня они стали комплексными, полифункциональными. Они влияют сразу на несколько обменных процессов, улучшают метаболизм растений, повышают их устойчивость к неблагоприятным факторам, а в конечном итоге работают и на урожайность, и на качество продукции»,— рассказывает ученый.

Однако, подчеркивает господин Ерошенко, говорить об эффективности любого биопрепарата можно только применительно к конкретным условиям выращивания. Один и тот же продукт способен показывать разные результаты в зависимости от климата, типа почвы, сорта культуры и применяемой технологии. Именно поэтому задача научных исследований заключается не просто в подтверждении работоспособности препарата, а в определении условий, при которых его применение действительно будет эффективным.

В Северо-Кавказском ФНАЦ новые разработки испытывают в различных агроклиматических зонах Ставропольского края — от наиболее засушливых районов до территорий с достаточным увлажнением. Их действие оценивают на разных сельскохозяйственных культурах и сортах, а полученные результаты используют при совершенствовании технологий возделывания применительно к конкретным природным условиям. По словам ученого, каждый препарат проходит многолетние испытания в разных природно-климатических условиях и с многократным повторением опытов. Такой подход позволяет исключить влияние случайных факторов и делать выводы об эффективности препарата только после получения устойчивых результатов.

При этом исследователи оценивают не только конечную урожайность. Не менее важно понять, за счет каких механизмов достигается эффект.

«Ученые изучают влияние препаратов на интенсивность фотосинтеза, развитие корневой системы, особенности обмена веществ, устойчивость растений к засухе, температурным стрессам и болезням. Большинство современных препаратов, поступающих сегодня на испытания, действительно демонстрируют положительный эффект»,— отмечает Федор Ерошенко.

Во многом это связано с тем, что современные разработки содержат природные регуляторы роста, физиологически активные вещества, микро- и макроэлементы, оказывающие комплексное воздействие на растение. Если препараты прошлых поколений, как правило, решали одну конкретную задачу, то современные способны одновременно стимулировать рост, повышать стрессоустойчивость растений и улучшать использование элементов питания.

Вместе с тем ученый предостерегает от чрезмерных ожиданий: «На данном этапе биопрепараты не могут полностью заменить химические средства защиты растений. Они лишь способствуют снижению их дозировки». По его словам, это происходит благодаря усилению естественной устойчивости растений. Более сильная культура легче противостоит болезням и неблагоприятным факторам среды, благодаря чему в ряде случаев удается сократить применение фунгицидов и других средств защиты. Однако сами по себе биопрепараты не являются самостоятельной технологией.

Биологизация не заменяет химические средства защиты растений, а дополняет их как элемент комплексной технологии земледелия

«Это не волшебная таблетка. Они работают как элемент существующей технологии»,— подчеркивает господин Ерошенко. Максимальный эффект достигается только тогда, когда соблюдены основные элементы агротехники: организован правильный севооборот, подобран подходящий сорт, растения обеспечены влагой и элементами питания. В таких условиях биопрепараты помогают эффективнее использовать минеральное питание, активизируют физиологические процессы и повышают стрессоустойчивость растений. Если же нарушены базовые элементы технологии, рассчитывать на высокий результат не приходится.

Многолетние исследования института показывают, что применение современных полифункциональных препаратов дает не только физиологический, но и экономический эффект. Диссертационные исследования, выполненные на базе опытных полей ФНАЦ, фиксировали прибавку урожайности озимой пшеницы до 4–5 ц/га, тогда как в производственных условиях она обычно составляет около 3 ц/га, говорит Федор Ерошенко. С учетом относительно невысокой стоимости препаратов это позволяет повысить рентабельность производства и увеличить прибыль хозяйств. На основе этих исследований в институте совершенствуют технологии возделывания сельскохозяйственных культур применительно к различным природно-климатическим условиям региона и сопровождают внедрение новых биопрепаратов в производство.

По мнению господина Ерошенко, говорить о биопрепаратах как о технологии будущего уже не совсем корректно: «Я бы сказал, что это будущее уже наступило».

По его словам, на Ставрополье различными биопрепаратами уже обрабатывается значительная часть посевных площадей. Рынок продолжает развиваться, а задача науки заключается в том, чтобы сделать применение новых препаратов максимально стабильным и предсказуемым в самых разных условиях выращивания.

«Любой хозяйственник считает деньги. Если какой-то технологический прием позволяет при относительно небольших затратах повысить урожайность и качество продукции, его будут использовать. Но биопрепарат нельзя рассматривать отдельно от всей технологии. Если нарушена агротехника, не хватает влаги или питания, никакой препарат не совершит чуда. Он работает только как часть грамотно выстроенной системы земледелия»,— резюмирует ученый.

Проверка на титр

С быстрым ростом рынка закономерно возникает и другой вопрос — качество самих препаратов. Как отмечает научный сотрудник лаборатории микробиологической защиты растений Федерального научного центра биологической защиты растений Анна Хомяк, аграриям следует ориентироваться на зарегистрированные препараты, обращая внимание на штамм микроорганизма, титр и наличие государственной регистрации.

Именно титр — количество жизнеспособных клеток микроорганизма — госпожа Хомяк называет одним из ключевых показателей качества биопрепарата. По ее словам, все больше сельхозпредприятий обращаются в специализированные лаборатории для независимой проверки приобретаемой продукции. Чаще всего исследования касаются именно титра и чистоты культуры, а результаты экспертиз нередко становятся основанием для претензий к поставщикам. Однако даже самый качественный биопрепарат, повторно подчеркивают эксперты, не способен заменить грамотно выстроенную технологию земледелия: биологизация начинается не с обработки растений, а с восстановления почвы.

Практика: опыт поля

Если научные центры формируют теоретическую основу биологизации, то сельхозпредприятия проверяют эти подходы в производственных условиях. Один из таких примеров — сельхозпредприятие в Кировском округе Ставропольского края, где элементы биологизированного земледелия последовательно внедряются уже почти два десятилетия.

Как рассказывает финансовый директор и совладелец предприятия Игорь Ширяев, к пересмотру системы защиты растений хозяйство подтолкнули вполне практические причины. Несколько лет назад предприятие столкнулось с комплексом болезней растений и вредителей, с которыми традиционные схемы защиты уже не позволяли получать стабильный результат. «Решить эти проблемы нам удалось только после применения биологического метода защиты растений. Когда увидели результат, стало понятно: это не разовый эксперимент, а система, которую необходимо встроить в технологию выращивания культур»,— вспоминает он.

Сегодня элементы биологизированного земледелия применяются на всей площади хозяйства. При этом, отмечает господин Ширяев, речь идет не о замене химических препаратов биологическими, а о выстраивании комплексной технологии. Работа начинается задолго до сева: сначала проводится обработка пожнивных остатков, затем — предпосевная обработка семян биологическими фунгицидами. В дальнейшем биопрепараты применяются на различных этапах развития растений.

В качестве одного из примеров применения биологических препаратов руководитель хозяйства приводит борьбу с бактериальными заболеваниями пшеницы, для которых возможности традиционных химических средств защиты ограничены. Кроме того, почвенные микроорганизмы, по его словам, способствуют разложению остатков гербицидов, накапливающихся при многолетнем использовании средств защиты растений.

Особую роль биологизация играет в сочетании с технологией No-Till, которую хозяйство применяет уже около 17 лет. По мнению Игоря Ширяева, технология прямого посева наиболее эффективно работает в сочетании с элементами биологизации, поскольку такой подход способствует постепенному восстановлению естественных процессов в почве и повышению доступности элементов питания для растений. При этом хозяйство не ставит перед собой задачу полностью отказаться от химических средств защиты.

«У нас нет задачи работать исключительно биопрепаратами. Если возникает чрезвычайная ситуация, мы используем химические средства защиты растений»,— поясняет руководитель хозяйства. Применение биологических методов позволило сократить использование отдельных химических средств защиты растений, однако полностью отказаться от них невозможно, говорит господин Ширяев: «Биология не тушит пожар. Она делает так, чтобы этот пожар вообще не возник».

Внедрение таких технологий требует более строгого соблюдения агротехнологии, продолжает Игорь Ширяев. Необходимо учитывать температуру воздуха, влажность, время суток и другие факторы, поскольку живые микроорганизмы чувствительны к условиям окружающей среды. Кроме того, эффект от их применения носит накопительный характер и становится наиболее заметным спустя несколько лет последовательной работы.

За годы применения элементов биологизации в хозяйстве улучшилось фитосанитарное состояние полей и повысилась устойчивость агроценозов. Однако главным результатом господин Ширяев считает не только урожайность: «Для меня самое важное — здоровье почвы. Мы пользуемся этой землей не навсегда. Мы, по сути, взяли ее в аренду у наших потомков и должны оставить им почву не хуже, чем получили сами».

Роман Лаврухин

ПОД УГРОЗОЙ

До 65% российской пашни

испытывает воздействие водной и ветровой эрозии, засух, суховеев и пыльных бурь. По оценкам специалистов, именно деградация почв ежегодно выводит из полноценного сельхозоборота до 1,5–2 млн га земель



АНДРЕЙ АРХИПОВ

Оживить поля

«Терра Органик»: как на Кубани применяют биопрепараты для восстановления почв



Руководитель проекта «Терра Органик» Михаил Воробьев рассказывает министру сельского хозяйства РФ Оксане Лут о достижениях в биотехнологиях

В Краснодарском крае сельскохозяйственные предприятия все активнее обращаются к методам биоземледелия. На смену традиционной модели, которая базируется на широком использовании синтетических химических веществ, приходит эра биотехнологий. Они помогают восстанавливать плодородие почв и уменьшают зависимость от рынка химических средств защиты и минеральных удобрений.

В 2024 году проект «Терра Органик» вывел на отечественный рынок линейку универсальных препаратов для почв под брендом «ЖИВА». Новые препараты призваны восстановить естественные процессы в почве и повысить их эффективность, предлагая сельхозпроизводителям отказаться от традиционной «химии».

Земля без «химии»

Разработка представляет собой концентрат природных почвенных компонентов, включающий в себя микроэлементы, макроэлементы, почвенные микроорганизмы и грибы, обеспечивающий полноценное функционирование всех почвенных процессов, необходимых культурам.

Биологическая основа препарата «ЖИВА» обеспечивает трансформацию любой почвы в состояние природной нормы, характерной для девственных черноземов. Препарат содержит широкий спектр почвенной микрофлоры. Продукт является результатом междисциплинарных исследований экосистем.

Как пояснил руководитель проекта «Терра Органик» Михаил Воробьев, препарат вносится в несколько этапов. Первый препарат подавляет патогенную микрофлору, проводит комплексную детоксикацию и дегазацию почвы, запускает процесс формирования грибниц для обеспечения почвы водой и другими ресурсами, заселяет полезную почвенную микрофлору, обеспечивает процессы почвообразования и трансформации. Второй — насыщает почву биологическими ресурсами для активного развития растений и обеспечения их потребностей.

В результате почва становится рыхлой, влаго- и воздухопроницаемой, способной накапливать углерод и азот из атмосферы.

От полей до лесов и водоемов

Препараты серии «ЖИВА» находят применение в различных сегментах агропромышленного комплекса и смежных отраслях. Среди ключевых направлений — пересадка и укоренение крупномеров, поддержка озимых культур, восстановление лесополос и формирование коммерческих лесов (деловая древесина). Кроме того, препараты востребованы в сфере ЖКХ для экологичной очистки сточных вод очистных сооружений, переработки илов очистных сооружений, при дноуглубительных работах и ликвидации техногенных катастроф.

«Наша технология позволяет восстановить экосистему, нарушенную любыми деструктивными процессами»,— рассказал Михаил Воробьев.

Выигрывает не только экономика, но и в целом экология

Стоимость технологии, как подчеркивают в «Терра Органик», не менее чем на 30% ниже затрат на приобретение традиционного объема химических средств защиты, минеральных удобрений и затрат на механизацию. Однако ключевым преимуществом разработчики называют накопительный эффект: при системном применении потребность в биопрепаратах с каждым годом сокращается, поскольку восстановленная почвенная экосистема начинает самостоятельно поддерживать здоровый баланс — биохимический синтез, биогенная трансмутация и т. д. Также сокращается количество выходов в поле агротехники. В долгосрочной перспективе это кратно снижает производственные издержки аграриев.

Помощь при засухе

Особую актуальность разработка приобретает в свете погодных аномалий последних лет. В Краснодарском крае — ключевом сельскохозяйственном регионе России — в прошлом году была зафиксирована серьезная засуха, нынешней весной край столкнулся с залповыми ливнями. Как утверждают разработчики, биопрепарат «ЖИВА» способен полностью восстановить биологическую активность поврежденной природными катаклизмами почвы в рекордные сроки — от одной до трех недель.



Пшеница, выращенная в Кущевском районе с применением препаратов «ЖИВА»



Виноград в Абрау-Дюрсо чувствует себя отлично без применения «химии»

Руководитель проекта Михаил Воробьев также добавил, что загрязненное химикатами и непригодное для работы поле препарат «ЖИВА» может «оживить» за неделю.

Осенью специалисты приступают к подготовке полей, очищая их от ядохимикатов и накопленных экотоксикантов. В почву вводят жидкие препараты «ЖИВА» на основе макро- и микроэлементов, микроорганизмов и грибов в концентрации, многократно превышающей природную. Комплексы запускают ускоренный процесс расщепления антропогенных загрязнителей, после чего из полученных компонентов формируется природная структура почвы. На этапе посева для растений вносятся специализированные жидкие комплексы с необходимыми ресурсами для конкретной культуры.

Технология «Терра Органик» позволяет:

— восстановить плодородие почв путем биологической очистки почв от любых накопленных экотоксикантов, в том числе радиоактивного загрязнения;
— насытить почву критически важными ресурсами — микро-, макроэлементами, микроорганизмами, грибами для формирования природной структуры почвы;
— полностью исключить применение минеральных и органических удобрений всех видов и многое другое.

ООО «ТЕРРА ОРГАНИК СЕРВИС»

350053, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Скандинавская, дом 1, корпус 11, помещение 1104

https://zhiva23.ru, terraorganic@mail.ru

тел.: +7 (861) 213-83-13, +7 (918) 188-18-32, +7 (495) 133-58-96

Реклама

заботливый девелопер



ГОТОВЫЕ КВАРТИРЫ В КРАСНОДАРЕ ОТ 4 МЛН ₽

неометрия

РЕКЛАМА. ООО «НЕОМЕТРИЯ». ИНН 2309149560. ОГРН 1162309050573. ПРОЕКТНАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ НА НАШ.ДОМ.РФ. ФОРМА ОПЛАТЫ ЛЮБАЯ. НЕ ОФЕРТА

агропром

Арбузы ищут покупателя

Краснодарский край рассчитывает увеличить производство бахчевых культур почти на 5% — до 125 тыс. тонн. Однако сами участники рынка считают, что главным вызовом сезона становится уже не выращивание арбузов, а их реализация. Производители говорят о росте себестоимости, изменении потребительского спроса и усилении конкуренции. При этом оценки перспектив сезона у крупных компаний и фермеров заметно различаются.

— растениеводство —



ИГОРЬ ЕРМСЕЕВ

Главный вопрос нынешнего сезона для бахчеводов — не сколько удастся собрать, а сколько удастся продать

Урожай стабилен

Краснодарский край сохраняет позиции одного из крупнейших производителей бахчевых культур в России. По предварительным итогам 2025 года хозяйства региона собрали около 120 тыс. тонн арбузов и дынь. В нынешнем сезоне власти края рассчитывают увеличить валовой сбор до 125 тыс. тонн, сохранив площади под бахчевыми культурами и повысив урожайность за счет современных агротехнологий.

Как сообщили в министерстве сельского хозяйства Краснодарского края, основную часть урожая обеспечивают фермерские хозяйства северных и западных районов. Несмотря на затяжную весну, аграриям удалось сохранить стабильную урожайность, а кубанская продукция остается востребованной на российском рынке. В компании «Агросоюз Романовский» также отмечают, что сезон стартовал несколько позже обычного из-за холодной и дождливой весны, однако погодные условия не сказались на качестве. «Старт сезона немного задержался по сравнению с прошлым годом. При этом первый урожай полностью оправдал наши ожидания»,— сообщили в компании.

Впрочем, малые производители оценивают погодный фактор более тревожно. Кубанский фермер Максим Величко обращает внимание на скрытые риски обильных весенних осадков. По его словам, избыточная влага ослабляет развитие корневой системы и делает растения более уязвимыми в летнюю жару, а также способствует распространению опасных заболеваний.

«Много влаги хорошо только тогда, когда ее можно давать порционно. Когда в апреле и мае идут постоянные дожди, корневая система развивается хуже, потому что растению не нужно искать воду. Потом наступает жара, а качать влагу уже нечем. Болезни бушевали, а такие вещи, как фузариозное увядание, практически не лечатся — их можно только предотвратить»,— отмечает фермер.

По мнению господина Величко, специализироваться исключительно на бахчевых слишком рискованно, поэтому в его хозяйстве они занимают лишь часть площадей. «Нельзя все яйца в одну корзину вложить. Да и севооборот никто не отменял: невозможно каждый год выращивать арбуз на одном и том же поле — это и болезни, и вредители, и истощение почвы»,— говорит он.

Дорогие всходы

Помимо климатических рисков, аграриям приходится сталкиваться с серьезным давлением на экономику производства. В «Агросоюзе Романовский» фиксируют рост затрат на семена, средства защиты растений (СЗР), логистику и рабочую силу, что напрямую отражается на себестоимости.

Одной из главных проблем господин Величко называет дефицит семенного материала: «Если ты заказал семена, ждешь их два-три месяца, а потом оказывается, что их просто нет, хотя посевная уже начинается. Некоторые сорта вообще исчезли с рынка».

В «Агросоюзе Романовский» соглашаются, что зависимость отрасли от зарубежной селекции пока сохраняется. По оценке компании, отечественные разработки развиваются, однако полностью заменить импортный семенной материал в ближайшие годы не смогут. Российские гибриды пока проигрывают зарубежным по лежкости и товарному виду плодов, что критично для транспортировки на дальние расстояния.

«Плана Б ни у кого нет. Арбуз не переработаешь — для этого нужны серьезные инвестиции, оборудование, технологии. Если торговая сеть не успела продать предыдущую партию, новую она уже не закупает»

При этом в оценке влияния импорта готовой продукции мнения участников рынка расходятся. Максим Величко считает, что дополнительное давление на цены оказывают поставки арбузов из-за рубежа. «То, что товара много на поле, еще не значит, что весь товар будет продан. Можно реализовать урожай, но цены уже не будет. Иранские, казахстанские, дагестанские арбузы тоже заходят на рынок, а российский сельхозпроизводитель оказывается никак не защищен»,— отмечает он.

В «Агросоюзе Романовский», напротив, считают, что в период массового сбора урожая импорт сокращается и практически не влияет на ситуацию. Главным фактором формирования цен, по мнению представителей компании, становится объем отечественной продукции, одновременно поступающей на рынок, и внутренняя конкуренция. Еще одной тенденцией в холдинге называют изменение потребительских предпочтений: покупатели все чаще выбирают бессемянные арбузы и сорта с необычной окраской мякоти, за качество которых они готовы доплачивать.

Без плана Б

Наиболее сдержанно перспективы сезона оценивает кубанский бахчевод Игорь Лихосенко. По его словам, с точки зрения производства ситуация складывается удачно, но реализовать продукцию будет крайне тяжело. «Виды на урожай хорошие, качество отличное. Но продукции в этом году слишком много, и есть риск, что часть ее останется на полях»,— рассуждает господин Лихосенко.

Хозяйство Игоря Лихосенко традиционно ориентируется на покупателей, работающих на курортах Краснодарского края, однако именно этот канал сейчас вызывает наибольшие опасения. «В последние недели поменялось настроение покупателей. Люди не понимают, что будет дальше с заработками. Мы рассчитывали на успешный сезон, но сейчас видим, что спрос может оказаться совсем другим»,— отмечает аграрий.

Часть продукции хозяйство поставляет в федеральные торговые сети, однако этот канал не способен компенсировать снижение спроса на побережье. Сотрудничество с крупным ритейлом налагает жесткие обязательства по калибровке и графику поставок, к которым готовы не все малые хозяйства. Кроме того, сети неохотно идут на пересмотр закупочных цен вслед за растущими издержками аграриев. Быстро перенаправить большие объемы невозможно, а мощностей для переработки арбузов в регионе фактически нет.

«Плана Б ни у кого нет. Арбуз не переработаешь — для этого нужны серьезные инвестиции, оборудование, технологии. Если торговая сеть не успела продать предыдущую партию, новую она уже не закупает»,— констатирует фермер.

При этом господин Лихосенко не считает импорт определяющим фактором: «Импорт сейчас — это вообще не главная проблема. Главная проблема — общая экономическая ситуация в стране. Если она будет стабильной, со всем остальным мы справимся сами».

Несмотря на разные подходы к ведению бизнеса, и крупные холдинги, и малые фермеры сходятся в одном: себестоимость производства продолжает расти быстрее отпускных цен. По словам Игоря Лихосенко, наиболее ощутимо увеличились расходы на рабочую силу. Прошлый сезон его хозяйство завершило с убытком. «В прошлом году получили минус. Только на смене рабочих потеряли около 3 млн руб. Сейчас надеемся хотя бы выйти в ноль. О прибыли даже не думаем»,— резюмирует фермер.

Роман Лаврухин



Особенности

Арбуз «Император Романовский» это:

- Идеальная круглая форма.
- Вес от 2 до 11 кг.
- Эффектная темно-зеленая кожура без полосок.
- Плотная хрустящая сочная мякоть.
- Высокое содержание сахаров.

Главная изюминка сорта — это отсутствие семян. По ГОСТу, регламентирующему товарный вид арбузов, бессемянные сорта не содержат семян совсем или включают незначительное количество недоразвитых косточек. Для сравнения, в обычном арбузе — до 300 твердых косточек на плод, а в «Императоре» — не более 30. И то, они мягкие, светлые. Надо ли говорить, что поедать такой арбуз в разы приятнее и удобнее?

Преимущества

Благодаря таким уникальным чертам «Император Романовский» обладает следующими преимуществами (по сравнению с традиционными сортами):

- Удобство использования. Во время поедания не нужно отвлекаться на твердые косточки.
- Идеально для летнего стола. Благодаря отсутствию семян его также удобно нарезать на ровные и фигурные кусочки для десертов, салатов, напитков. А плотная мякоть не разваливается и хорошо держит форму.
- Великолепный вкус. Обычный арбуз расходует основные питательные вещества на формирование семенного материала. В бессемянном косточек нет, а потому все силы растение кидает на мякоть. Именно поэтому она такая сладкая, сочная, насыщенная.
- Польза. По вышеуказанной причине также все полезные вещества расходуются на формирование мякоти. Поэтому она еще и очень полезная.

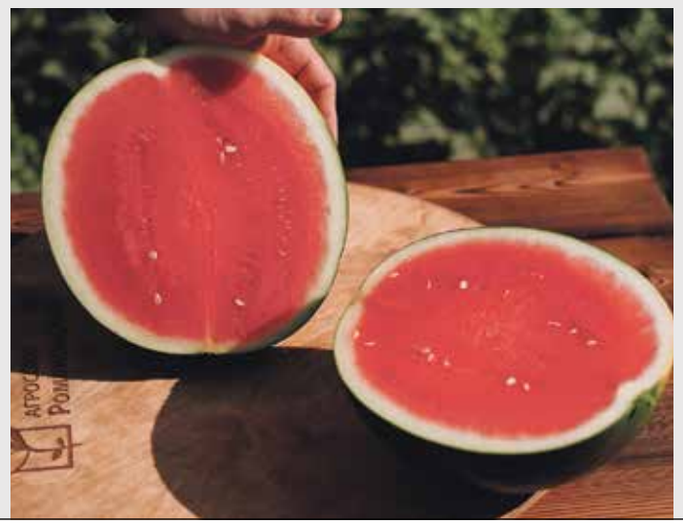
«Император Романовский» содержит большое количество витаминов А, Е, С, калий и магний для сердца, фолиевую кислоту для женского здоровья и нервной системы, а также ликопин, который защищает от рака и повышает потенцию в любом возрасте!

Выращивание

Бессемянный арбуз выведен с помощью обычной селекции — а вовсе не ГМО, как заблуждаются некоторые обыватели. Скрещивание арбузов с 2 и 4 наборами хромосом дает стерильное потомство. В продажу первый урожай «Императора Романовского» поступает уже в конце июня. Купить его можно в «Магните» и других магазинах федеральных сетей — ищите по наклейке с логотипом компании.

Раннее созревание — результат уникальной технологии выращивания на подвое тыквы, а вовсе не использование нитратов. Наоборот, нитратов в «Романовском» в 4 раза меньше минимально допустимой нормы.

Этот сорт — настоящая жемчужина в коллекции компании «Агросоюз Романовский». Вкусный, полезный, необычный, он действительно влюбляет в себя с первого кусочка. Стоит только попробовать!





Этот арбуз Вы можете попробовать в федеральных сетях

Перекресток
Пятерочка
Верный
Дикси
Табрис
Магнит
Окей
Лента
Ашан
Метро
Вкусвил

РЕКЛАМА

агропром

Молоко вышло из цены

Закупочные цены на сырое молоко в ряде регионов юга России за последние месяцы снизились на 20–30%, поставив часть производителей перед выбором между работой на минимальной рентабельности и сокращением поголовья. Участники рынка говорят о кризисе сбыта, однако единого объяснения происходящему пока нет.

— животноводство —



ПЕТР КАССИН

Часть производителей рассматривает сокращение поголовья из-за падения закупочных цен и проблем со сбытом

Спад на подворье

Еще в начале года переработчики говорили о дефиците сырья и призывали хозяйства увеличивать производство. Однако уже к лету часть фермеров начала обсуждать сокращение поголовья, а небольшие хозяйства — уход из молочного животноводства. Председатель Совета АККОР Ставропольского края Сергей Колесников считает, что проблема сегодня заключается не только в снижении закупочных цен, но и в трудностях со сбытом.

«Подобные ситуации уже были, они возникают волнами. Но сегодня проблема даже не столько в низкой цене, сколько в том, что переработчики просто перестают забирать молоко. Говорят, что машина сломалась, водитель заболел, мощности заняты. Причины разные, но итог один — молоко не забирают»,— рассказывает господин Колесников.

По словам Сергея Колесникова, наиболее уязвимыми остаются небольшие фермерские хозяйства и владельцы личных подсобных хозяйств. В отличие от крупных производителей, они практически полностью зависят от одного или двух покупателей и зачастую не имеют возможности оперативно переориентировать сбыт или организовать собственную переработку.

«Люди звонят и говорят: будем вырезать поголовье. А ведь хорошее стадо создается годами. Ферму можно вырезать за один день, а восстановить ее потом — это пять—восемь лет работы»,— отмечает руководитель АККОР.

Руководитель КФХ Евгений Прасолов рассказывает, что еще несколько месяцев назад хозяйство продавало молоко по 39 руб. за литр, сейчас — примерно по 30 руб., тогда как владельцы личных подсобных хозяйств получают около 27 руб.

При этом себестоимость производства продолжает расти. По словам фермера, за последние годы значительно увеличились расходы на корма, ветеринарные препараты, электроэнергию и обслуживание техники, поэтому даже небольшое снижение закупочной цены быстро делает производство нерентабельным.

«Мы покупали кормовых добавок примерно на 100 тыс. руб. в месяц. Сейчас тратим уже порядка 220 тыс. Поголовье то же самое, а молоко стоило 39 руб., теперь — 30. Рентабельность отрицательная»,— говорит фермер.

Проблемы коснулись и более крупных хозяйств. Руководитель КФХ «Толокнево» Сергей Толокнев говорит, что закупочная цена снизилась с 52 до 38 руб. за литр. «По молоку сейчас работаем практически в ноль. Пока ситуацию вытягивает растениеводство. Если заниматься только молочным направлением, рентабельность минимальная»,— отмечает он.

Последний надой

Если средние хозяйства говорят прежде всего о снижении рентабельности, то небольшие фермы уже рассматривают возможность отказаться от молочного животноводства. Глава КФХ Виталий Подопригора рассказывает, что сегодня сдает молоко по 24–25 руб. за литр.

«Рентабельности нет. Я еще сам работаю, сам заготавливаю корма. Если все это считать, заниматься молоком уже просто невыгодно»,— говорит фермер.

По словам фермера, во многих селах молочное животноводство долгие годы оставалось одним из немногих стабильных источников дохода для семей. Сейчас часть хозяйств уже сокращает поголовье, а некоторые владельцы вовсе отказываются от содержания коров.

Фермер также обращает внимание на рост затрат на содержание животных и отсутствие ценовой конкуренции между закупщиками.

«Молоко везде принимают практически по одной цене. Разница — копейки, конкуренции никакой нет»,— считает господин Подопригора.

Сырный след

Причины происходящего сами участники рынка оценивают по-разному. Сергей Колесников напоминает, что еще несколько месяцев назад переработчики жаловались на нехватку сырья, а теперь говорят об обратном.

«Не было молока, его не хватало, а потом вдруг его стало слишком много. Так не бывает. Если переработчик получает более дешевое сырье, почему тогда молочные продукты на полках не дешевеют?» — задается вопросом руководитель АККОР.

Евгений Прасолов говорит, что закупщики объясняют ситуацию падением спроса на продукцию переработчиков, прежде всего сыры, выпускаемые в Адыгее.

«Говорят, что сыры на черноморском побережье сейчас продаются хуже, поэтому переработка просела. Получается, молоко им уже не нужно в прежних объемах. Но в магазинах цены на молочную продукцию не снижаются, хотя закупочная цена за несколько месяцев упала больше чем на десять рублей»,— отмечает фермер.

Среди других версий называют изменение структуры переработки, использование сухого молока и поставки из Белоруссии. Ни одну из них участники рынка не считают подтвержденной.

Посредственный доход

Аграрии считают, что многое зависит от организации сбыта. По словам Евгения Прасолова, небольшие хозяйства зачастую не могут работать напрямую с переработчиками.

«Я пытался договариваться с заводом. Мне сказали: две тонны молока в сутки для нас слишком мало. Приходится работать через посредников. Завод покупает по одной цене, логист забирает свою маржу, а до фермера доходят уже совсем другие деньги»,— рассказывает фермер.

Сергей Толокнев отмечает, что посредники остаются важным звеном рынка благодаря собственной логистике, сети приемных пунктов и лабораториям. Однако, по его мнению, производителям по-прежнему не хватает прямого доступа к переработчикам и конечному покупателю, из-за чего значительная часть добавленной стоимости остается за пределами хозяйств.

«Нужен диалог между крестьянином и конечной точкой продажи, чтобы производителю было интересно работать. Пока такой системы нет»,— говорит руководитель КФХ.

Цена инвестиций

Несмотря на ухудшение конъюнктуры, хозяйство Евгения Прасолова продолжает инвестировать в молочное направление. За последние годы здесь улучшили генетику стада, строят новый корпус на 200 дойных коров и рассчитывают уже осенью ввести в стадо 27 собственных нетелей. По словам фермера, отказаться от этих планов сейчас уже невозможно, несмотря на ухудшение ситуации на рынке.

«Мы развиваемся, у нас есть молодняк. Но возникает вопрос: куда потом девать это молоко?» — говорит фермер.

Одним из способов снизить зависимость от закупочных цен производители называют собственную переработку. Однако для большинства хозяйств такие проекты остаются слишком затратными.

«Чтобы начать делать сыры, творог и фасованное молоко, нужно около 20 млн руб. Но как брать такие кредиты, если сегодня нет уверенности даже в завтрашней цене на молоко?» — рассуждает господин Прасолов.

Хозяйство Романа Чекмаря уже строит собственную сыроварню и рассчитывает отказаться от продажи сырого молока.

«Планируем выпускать сметану, йогурты, пастеризованное молоко, твердые и рассольные сыры. Проект оценивали в 15 млн руб., но сейчас понимаем, что потребуется не менее 20 млн»,— рассказывает фермер.

По его словам, собственная переработка уже открывает новые возможности сбыта: торговые сети сами выходят на связь и предлагают сотрудничество по развитию фермерских полок.

Председатель Совета АККОР Ставропольского края Сергей Колесников также считает переработку одним из путей развития отрасли, однако подчеркивает, что без гарантированного рынка сбыта она проблему не решит.

«Нужно создавать механизмы, которые позволят местным производителям поставлять продукцию в учреждения социальной сферы. Хотя бы часть таких поставок должна оставаться за местными производителями. Другого выхода я пока не вижу»,— заключает руководитель ставропольской АККОР.

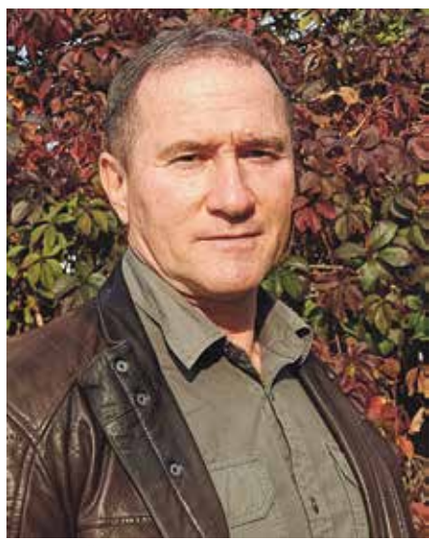
Роман Лаврухин

Полная версия
kommersant.ru/doc/**8845688**

Тарифный предохранитель

Эксперт предложил выровнять баланс энергосистемы за счет гибридных СЭС

Правительство РФ готовит постановление, которое установит новые параметры работы объектов микрогенерации во исполнение федерального закона от 26 июня. Проект предусматривает увеличение предельной мощности до 30 кВт для физических лиц и до 150 кВт — для бизнеса и ИП. По оценке члена Экспертного совета при комитете Государственной думы РФ по энергетике Николая Дриги, это создаст условия для более широкого применения гибридных солнечных электростанций, позволяющих предприятиям снижать затраты на электроэнергию, а энергосистеме — эффективнее перераспределять нагрузку в часы пикового потребления.



Николай Дрига, основатель компании «Соларпрофит»

Законодательный импульс

Разрабатываемое постановление станет следующим этапом реализации федерального закона от 26 июня. Документ отменил прежнее ограничение по мощности выдачи излишков электроэнергии в сеть, предоставил Кабмину право определять новые лимиты и впервые распространил механизм микрогенерации на многоквартирные дома. Сейчас профильные ведомства готовят обновленный порядок технологического присоединения объектов микрогенерации.

По словам члена Экспертного совета при комитете Государственной думы РФ по энергетике, основателя компании «Соларпрофит» Николая Дриги, ключевым изменением должно стать увеличение предельной мощности генерации до 30 кВт для физических лиц и до 150 кВт — для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Это позволит расширить применение гибридных солнечных электростанций и повысить их роль в покрытии пиковых нагрузок.

«Я уже направил в правительство свои предложения по проекту постановления. Надеюсь, мои аргументы будут услышаны. Если мне окажут доверие и включат в состав экспертной комиссии, которая будет заниматься подготовкой документа, буду готов принять участие в этой работе»,— отметил он.

С 2016 года Николай Дрига участвует в развитии законодательства о микрогенерации и является одним из инициаторов соответствующих изменений. Именно тогда началась работа над нормативной базой, вступившей в силу в 2020 году. Как отмечает эксперт, многие прогнозы, которые в тот период казались слишком оптимистичными, сегодня подтверждаются практикой.

Экономика собственного киловатта

Рост сетевых тарифов, снижение стоимости оборудования, увеличение дефицита мощности в отдельных регионах и накопленный опыт эксплуатации солнечных электростанций сделали собственную генерацию экономически привлекательной для предприятий различных отраслей.

По оценке эксперта, при действующих тарифах для бизнеса в Краснодарском крае, превышающих 15,5 руб. за кВт·ч, срок окупаемости сетевых солнечных электростанций сегодня составляет около 2,5 года. При этом себестоимость собственной электроэнергии находится на уровне около 2,5 руб. за кВт·ч, что значительно ниже стоимости электроэнергии, приобретаемой из внешней сети.

По его мнению, в ближайшие годы эффективность таких проектов может еще увеличиться. Ожидаемый рост тарифов на электроэнергию уже с октября текущего года, а затем и в последующие годы способен привести к тому, что стоимость электроэнергии для бизнеса в отдельных регионах превысит 20 руб. за кВт·ч. В этом случае срок окупаемости собственных электростанций может сократиться менее чем до двух лет.

Гибридные решения и системный эффект

Следующим этапом развития рынка эксперт считает распространение гибридных солнечных электростанций, оснащенных накопителями энергии.



Соответствующие предложения уже направлены в федеральные органы власти. Они предусматривают разработку мер стимулирования таких систем, позволяющих использовать накопленную электроэнергию в часы максимального потребления и тем самым сокращать либо полностью снимать нагрузку с внешней сети.

«Такой подход позволит одновременно решать сразу несколько задач. Потребители получат резервное электроснабжение критически важных объектов, а энергосистема — дополнительный инструмент для снижения дефицита мощности без необходимости строительства дорогостоящих централизованных накопителей энергии исключительно за счет бюджетных средств»,— подчеркнул Николай Дрига.

Вызов импортозамещения

Растущий спрос уже привел к временному дефициту оборудования. По словам эксперта, в течение последнего месяца спрос на гибридные солнечные электростанции с накопителями вырос в несколько раз, а запасы соответствующего оборудования у большинства поставщиков практически исчерпаны. Новые поставки ожидаются только осенью.

Эксперт считает, что одним из главных ограничений дальнейшего развития рынка остается недостаточное производство отечественных гибридных и сетевых инверторов, а также современных литиевых накопителей энергии. Развитие собственного производства позволит снизить зависимость отрасли от импорта и обеспечить устойчивый рост рынка распределенной энергетики.

О компании

Основанная Николаем Дригой компания «Соларпрофит» реализует проекты в сфере промышленной солнечной энергетики, распределенной генерации и систем накопления энергии. Компания проектирует и строит сетевые и гибридные солнечные электростанции, внедряя комплексные решения по энергосбережению для промышленных и коммерческих предприятий.

Николай Дрига более 20 лет занимается вопросами энергосбережения и распределенной энергетики. В 2012 году он реализовал один из первых в России проектов полностью автономного жилого дома. Сегодня является членом Экспертного совета при комитете Государственной думы РФ по энергетике и председателем комитета по энергосбережению Краснодарского краевого отделения «Опоры России». Специалисты «Соларпрофит» сопровождают проекты полного цикла — от проектирования и подбора оборудования до строительства, ввода объектов в эксплуатацию и сервисного сопровождения.

SOLARPROFIT.RU
ВОЗОБНОВЛЯЕМЫЕ ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ

г. Краснодар, пос. Индустриальный, ул. Победителей, 35

+7 (901) 468-08-46 info@solarprofit.ru

Реклама. ООО «Соларпрофит»