

В условиях кризиса банки наблюдают рост интереса розничных клиентов к депозитным продуктам и валютно-обменным операциям, а также снижение спроса на кредиты. Минувшим летом интерес к ипотеке и автокредитам был низким, заемщики предпочитали привлекать «короткие» кредиты на небольшие суммы, чтобы отправиться в отпуск, отремонтировать машину, сделать небольшой ремонт в квартире или на даче. Поэтому банки заметили рост интереса к коротким и быстрым в оформлении кредитам. Учитывая экономическую нестабильность, граждане предпочитают сберегать средства, а не тратить их и тем более не брать займы: банки прогнозируют рост депозитов населения на счетах.

Сберегать — не тратить

предпочитают петербуржцы в кризис

тенденции

Кризис приводит к изменению спроса на банковские продукты. По данным Банка России, объем кредитов, выданных населению Северо-Западного региона, в первом полугодии 2009 года рос гораздо медленнее, чем объем депозитов и составил 501,2 млрд рублей, увеличившись только на 5,4%. Население по-прежнему предпочитает привлекать кредиты в рублях. На них на начало года пришлось 84,5%, а по итогам первого полугодия — 85,7%.

Как отмечают участники рынка, сильнее всего снизился спрос на ипотечное кредитование, и сегодня заявки на получение кредита минимальны. Сильно упал объем автокредитов и потребительских кредитов, привлекаемых на несколько лет. «При этом многих клиентов сейчас интересуют „быстрые“ деньги в виде экспресс-кредитов или кредитных карт», — говорит президент банка «БНП Парифа Восток», генеральный директор российского подразделения Cetelem Филипп Дельваль. Он объясняет это в частности тем, что в настоящее время клиенты могут лучше прогнозировать свое финансовое положение только на краткосрочную перспективу. Кроме того, на распределение продуктов по «популяр-



Банки не отметили существенного снижения интереса клиентов к кредитным продуктам. Население по-прежнему активно интересуется ими и задает вопросы, связанные с их оформлением

ности» повлияло и общее ужесточение требований к заемщикам, которое произошло в результате измене-

ния уровня доходов многих групп населения.

О росте спроса на быстрые кредиты говорят и

другие участники рынка. «Произошел сезонный рост заявок на кредиты, на ремонт квартир, до-

стройку загородных домов, благоустройство дачных участков и приобретение мебели», — говорит замести-

тель начальника управления розничных операций банка «Возрождение» Александр Васильев. А управляющий

петербургским филиалом банка «Уралсиб» Константин Горбачев отмечает, что сегодня высоким спросом у клиентов пользуется кредит, который оформляется за один день без справки о доходах. За первое полугодие 2009 года количество заявок на оформление такого кредита превысило 4 тыс. штук.

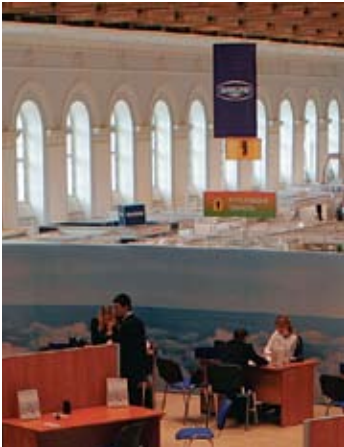
В ВТБ24 поток заявок на базовый продукт — потребительские кредиты — практически сохранился на уровне второго полугодия 2008 года (снижение составило всего 3%), рассказал управляющий директором управления продаж департамента сети ВТБ24, вице-президент банка Александр Орлов. По автокредитам в Санкт-Петербурге объем заявок снизился на 17% по сравнению со вторым полугодием 2008 года, а в сегменте ипотечного кредитования количество выданных петербургским филиалом кредитов сократилось в 6,5 раза. В то же время господин Орлов отмечает положительную динамику роста заявок на кредитные карты: их количество в первом полугодии выросло на 13%; правда, пока этот продукт пользуется меньшим спросом, чем потребительские кредиты. В июне 2009 года в среднем на 10 заявок по кредитам приходилось 7 заявок на кредитную карту. (Окончание на стр. 19)

18

страница

Сдается в аренду

Петербургские банки оптимизируют сети



18

страница

Тяжелый портфель

Корпоративные клиенты ищут банки

20

страница

Рублевые горки

или будет ли этой осенью «рублепад»

20

страница

В промышленных масштабах

Растут долги реального сектора банкам

УЛЫССЕ НАРДИН

SINCE 1846

SWITZERLAND

Imperial

ОСНОВАН В 1991 ГОДУ

Санкт-Петербург

Думская ул. 2, т. (812) 333-34-90
ул. Маяковского 1, т. (812) 273-51-59
Невский пр. 20, т. (812) 312-09-21
П.С., Большой пр. 46, т. (812) 235-07-66
П.С., Большой пр. 57, т. (812) 232-93-85
Владимирский пр. 3, т. (812) 713-22-84
Невский пр. 44 (Grand Palace)
т. (812) 571-36-78

Москва

ул. Б. Якиманка 22, т. (495) 995-21-76
www.imperial-ltd.ru

Единственный в России магазин ULYSSE NARDIN

Санкт-Петербург, ул. Большая Конюшенная, 12, тел. (812) 315-15-47

FREAK 28'800

Карусельный турбион. 1-дневный запас хода.
Запатентованный кремниевый механизм
прямого анкерного хода.
Корпус из нержавеющей стали и белого золота.

WWW.ULYSSE-NARDIN.COM

28'800 V/h

банк

Сдается в аренду

Петербургские банки оптимизируют сети

недвижимость

В условиях кризиса у банков появились новые возможности по оптимизации своих сетей. Стоимость аренды помещений снизилась на 20–30%, и на рынке появилось много предложений, учитывая, что многие участники рынка «свернули» деятельность. Однако, как говорят эксперты в сфере недвижимости, активность банков как арендаторов коммерческих помещений сейчас минимальна и составляет не более 10% от докризисного уровня, когда банки готовы были предлагать даже завышенные арендные ставки с целью аренды самых ликвидных офисов в основных торговых коридорах города. Тем не менее многие банки пользуются сложившимися условиями, концентрируя бизнес в наиболее эффективных с точки зрения продаж и сервиса местах присутствия и закрывая нерентабельные офисы.

«Кризис — удачный момент для открытия офиса и выхода на рынок», — говорит Юлия Топольская, директор петербургского филиала банка HSBC, который был открыт в Петербурге в июне 2009 года для обслуживания корпоративных и частных клиентов. По ее словам, ставки аренды сейчас привлекательные, а конкуренты закрывают нерентабельные офисы, чем можно воспользоваться. Правда, сам HSBC свой выход на петербургский рынок готовил больше 1,5 лет, так что его открытие в самый разгар кризиса едва ли можно объяснить выгодными условиями на офисном рынке.

Иностранные банки довольно активны на петербургском рынке. Так, банк ЮниКредит в конце августа открыл в Санкт-Петербурге уже шестнадцатое отделение и шестое — с начала 2009 года. Седьмой офис в Северной столице в начале августа появился у «БНП Париба Восток». Серьезные планы по развитию в Санкт-Петербурге имеет Барклайс Банк, открывший весной сразу три отделения



Ставки по корпоративным кредитам начинают возвращаться на прежний уровень, и заемщики выстраиваются в очередь за деньгами. Многие компании, говорят эксперты, существуют на «последние средства»

в дополнение к существующему. Один офис в Петербурге в этом году открыл и Райффайзенбанк.

«Большинство основных иностранных банков, имея к началу финансового кризиса достаточное количество офисов, в условиях кризиса имеет прекрасную возможность оптимизировать свою сеть, сконцентрировав бизнес в наиболее эффективных, с точки зрения продаж и сервиса, местах присутствия», — говорит исполняющий обязанности генерального директора филиала BSGV в Петербурге Егор

Андрянов. Сам BSGV планирует открыть в Санкт-Петербурге десятый офис в третьем квартале 2009 года с тем чтобы обеспечить равномерное покрытие города и тем самым повысить эффективность продаж.

Российские банки в этом отношении не отличаются от иностранных игроков и также используют возможности для оптимизации сетей. Так, в июле об оптимизации сети сообщил банк «Петровский» (ранее банк «ВЕФК»). На данный момент банк закрыл 32 офиса, кото-

рые уже долгое время являлись убыточными и не отвечали стандартам банковского обслуживания, внедряемым новым руководством банка. При этом банк открыл три новых офиса, и сейчас количество точек банка «Петровский» составляет 177 отделений.

Петербургский филиал банка ВТБ24 с начала 2009 года закрыл в Санкт-Петербурге шесть точек продаж в рамках программы оптимизации сети. Как объясняет заместитель президента-председателя правления, директор де-

партамента сети ВТБ24 Вячеслав Воробьев, эти офисы перешли банку вместе с клиентской базой «ВТБ Северо-Запад» при миграции и не соответствовали формату обслуживания банка, поэтому и было принято решение об их закрытии и переводе клиентов в более комфортные отделения.

Сбербанк с начала 2009 года, напротив, открыл десять новых структурных подразделений на Северо-Западе, в том числе четыре в Санкт-Петербурге. В ближайших планах — открытие

подразделения в Кировском районе Санкт-Петербурга и в Гатчине. В будущем году банк планирует открыть около 10 новых офисов в Санкт-Петербурге, Ленинградской области, Калининграде и Петрозаводске.

«В текущих условиях, складывающихся на рынке недвижимости, банк широко реализует представившиеся возможности для развития своей филиальной сети», — сообщили в пресс-службе банка.

О каких условиях идет речь, вполне понятно. С августа

прошлого года ставки аренды в Петербурге упали на 20–25%, говорит директор отдела офисных помещений компании Maris Properties in Association with CB Richard Ellis Алексей Федоров. Сегодня в среднем они составляют 1,3–2 тыс. рублей за кв. м в месяц, включая НДС и коммунальные расходы. На Невском проспекте аренда торговых помещений стоит 3–5 тыс. рублей за кв. м в месяц, а офисных помещений, оборудованных под банковскую деятельность, — 4–8 тыс. рублей. Правда, таких сейчас не найти, говорят участники рынка. На Большом проспекте Петроградской стороны ставки практически такие же, за банковский офис на Московском проспекте можно заплатить 2–4 тыс. рублей.

Впрочем, не все банки считают приобретение офисных площадей со специализированными помещениями — кассой и сейфовым хранилищем — целесообразным, так как они требуют обязательной повторной сертификации на нового собственника, а также замены части охранно-пожарно-тревожного оборудования под требования охранной компании, осуществляющей услуги для банка. Также у каждого кредитного учреждения есть свои требования по размерам помещений. Так что доля банковских сетей, предпочитающих арендовать оборудованные помещения, ранее эксплуатируемые кредитными учреждениями, обычно невелика. Как правило, для банка важно прежде всего местоположение, удобство организации отдельного входа для клиентов и наличие операционного зала.

«Поскольку кризис напрямую ударил по банковскому сектору, он сказался и на сегменте банковской недвижимости. Многие банки прекратили свою работу или сократили присутствие в Петербурге, еще больше — свернули планы развития. В то же время дефицит специализированных помещений до кризиса был настолько высок, что освобождающиеся

сейчас помещения находят своих арендаторов», — говорит господин Федоров. По мнению директора департамента брокериджа коммерческой недвижимости АРИН Ольги Корниловой, в настоящее время на рынке коммерческой недвижимости достаточно предложений торговых помещений и офисов на первых этажах, и в том числе есть предложения помещений в аренду с оборудованием под банки. Самыми ликвидными остаются объекты торговой и офисной недвижимости небольших размеров — до 150 кв. м в проходных местах.

Пользуясь такой ситуацией, некоторые банки переводят офисы в более рентабельные районы. Например, банк «Санкт-Петербург» с начала года перевел три дополнительных офиса в более комфортабельные помещения и до конца года собирается поменять расположение четвертого, рассказала пресс-секретарь банка Анна Бархатова. Один из допфисов Инвесторбанка в этом году переехал в меньшее по площади помещение, но в более населенный район города, сообщили в банке.

В целом же, по мнению экспертов в сфере недвижимости, активность банков как арендаторов коммерческих помещений сейчас минимальна — не более 10% от докризисного уровня, когда банки даже готовы были предлагать завышенные арендные ставки с целью аренды самых ликвидных помещений в основных торговых коридорах города, отмечает директор департамента брокерских услуг ASTERA St. Petersburg Людмила Рева. Сейчас банки рассматривают предложения по несколько месяцев и не готовы платить комиссионное вознаграждение брокерам. «Сейчас некоторые банки стали обращаться с просьбой найти помещение. По сравнению с началом года спрос несколько вырос — на 5–10%», — говорит Ольга Корнилова.

ВЕРОНИКА МАСЛОВА

Тяжелый портфель
Корпоративные клиенты ищут банки

тренд

Петербургские банки, несмотря на сложную экономическую ситуацию, в первом полугодии увеличили объем кредитов корпоративным клиентам на 7%. По этому показателю они продемонстрировали опережающую рыночную динамику. Работать в текущих условиях непросто, отмечают участники рынка. Просроченная задолженность по кредитам корпоративному сектору за полугодие выросла в два раза до 4,3%. Но кризис дает возможность крупным банкам увеличить свою клиентскую базу за счет клиентов, не получивших финансирование у своих обычных партнеров. В части условий программ, банки отмечают снижение жесточесения требований к принимаемому обеспечению и сокращение сроков кредитования, а также сокращение ставок по кредитам, хотя они определенно падают не так существенно, как ставка рефинансирования.

Как свидетельствуют данные отчета Центробанка, объем корпоративных кредитов, выданных банками и филиалами в Санкт-Петербурге, вырос за первое полугодие 2009 года на 7% и составил 1,318 трлн рублей. На рублевые кредиты в общем кредитном портфеле приходилось 78,4%, что практически соответствует уровню начала года. Аналитики отмечают, что ситуация на рынке корпоративного кредитования в Петербурге более благоприятная, чем в целом по России, где объем банковских кредитов нефинансовым организациям увеличился только на 2,55%. В ближайшие месяцы рост кредитного портфеля по Петербургу составит несколько десятков миллиардов рублей, а объем банковских кредитов корпорациям в целом по сектору с учетом проводимой ЦБ РФ и правительством РФ политики возрастет на 300–500 млрд рублей, прогнозирует главный экономист УК «Финанс Менеджмент» Александр Осин.

Петербургские банки заявляют, что чувствуют себя на корпоративном рынке уверенно. Корпоративный кредитный портфель банка «ВТБ Северо-Запад» увеличился с начала года на 3%, в том числе по Санкт-Петербургу — на 3,6% до 86,3 млрд. На конец года мы планируем увеличение корпоративного кредитного портфеля в Санкт-Петербурге до 107,3 млрд рублей», — сообщила руководитель дирекции бизнес-развития и координации банка «ВТБ Северо-Запад» Елена Зулина. Банк «Санкт-Петербург» в январе-июне увеличил объем кредитов юрлицам в Петербурге на 4,78 млрд рублей до 131,62 млрд рублей, отметили в банке. Корпоративный портфель Северо-Западного банка Сбербанка РФ на 1 июля достиг 247 млрд рублей. Однако данные по Петербургу банк не раскрывает. Чистая ссудная задолженность Международного банка Санкт-Петербурга (МБСП), который работает только на корпоративном рынке, на 1 июля составила 27,873 млрд рублей, а в июне-июле 2009 года банк заключил кредитные договоры на общую сумму 3,1 млрд рублей, сообщил вице-президент банка Максуд Купров.

Наметившееся улучшение ситуации в промышленности, снижение ставки рефинансирования и стоимости рыночных займов, включение механизма госгарантий и обострение конкуренции с западными банками за наиболее качественных заемщиков могут привести к некоторому оживлению кредитования до конца года, считает заместитель руководителя аналитического департамента «Совлинк» Ольга Бельнская. «У банков накопилось достаточно ликвидности, и снижение рисков развития кредитного кризиса по катастрофическому сценарию увеличивает мотивацию зарабатывать на кредитовании», — добавляет она.

Финансовый кризис предоставил большинству крупных банков возможность увели-

чить свою клиентскую базу за счет клиентов, которые не смогли в условиях финансовой турбулентности получить от своих традиционных банковских партнеров качественный сервис и полноценный объем банковских услуг. В связи с этим можно ожидать перераспределения клиентской базы, которое будет происходить в условиях сокращения объемов банковского финансирования в пользу банков, продолжающих кредитование реального бизнеса в новых условиях, считает исполняющий обязанности генерального директора филиала BSGV в Петербурге Егор Андрянов. Этот тезис подтверждается на практике. По словам Елены Зулиной, с началом кризиса многие компании, которые до этого либо вообще никогда не работали с банком «ВТБ Северо-Запад», либо давно не обращались к нему, стали его клиентами.

«Круг надежных заемщиков пока очень узок, и за них идет серьезная конкурентная борьба. Госбанки здесь в более выигрышной ситуации, поскольку, во-первых, в большей степени могут рассчитывать на финансовую поддержку со стороны государства, во-вторых, в период пика кризиса, когда другие банки в основном думали о выживании, смогли усилить свои позиции в привлечении наиболее надежных клиентов», — говорит Ольга Бельнская. В целом, кризис привел к усилению крупнейших банков. По последним данным ЦБ, на пять крупнейших банков на 1 августа приходится 52,5% кредитного портфеля всего банковского сектора, в то время как годом ранее их доля составляла менее 45%, отмечает госпожа Бельнская.

Сохранить и приумножить

«Сегодня в регионах у большинства компаний основная проблема — снижение спроса на их продукцию. У отдельных предприятий спрос снизился до такой степени, что им пришлось даже остановить производство. Естественно, кредито-

вать в такой ситуации сложно», — говорит заместитель председателя правления Абсолют Банка Анатолий Максakov. Он отмечает, что если сравнивать первое полугодие 2009 года с аналогичным периодом прошлого года, то объемы кредитования новых клиентов снизились в разы, и сейчас банк продолжает в первую очередь финансировать те компании, с которыми работал раньше. С другой стороны, не забывая о привлечении новых заемщиков, банк может через несколько лет лишиться значительной части кредитного портфеля, отмечает Егор Андрянов. Сдерживающим фактором здесь является то, что далеко не все отрасли экономики находятся в стабильном состоянии, позволяющем беспрепятственно получать банковское финансирование. В зоне риска сегодня находятся предприятия строительной отрасли, а также ритейлеры с большим уровнем долговой нагрузки.

«Практика показала, что не отрасль целиком, а бизнес-модель конкретного клиента в отрасли может спровоцировать негативный эффект в сложных ситуациях. Например, если клиент активно кредитовался в валюте, имея только рублевые продажи, или был в целом существенно «закредитован». Малейшее изменение конъюнктуры рынка или движение курса рубля дает немедленный значительный эффект в таком случае», — говорит Оксана Панченко, руководитель дирекции обслуживания и финансирования корпоративных клиентов, член правления Райффайзенбанка.

В связи с этим банки стараются проводить детальный анализ как самого клиента, так и отрасли, в которой он работает. В частности Райффайзенбанк провел дополнительную оценку качества заемщиков с целью выявить зоны потенциального риска в случае существенных изменений внешних факторов (так называемое стресс-тестирование).

(Окончание на стр. 20)

Бизнес-пакет

«Скорость»

Почувствуйте скорость расчетов

Зачисление и списание платежей за 1 час	Открытие расчетного счета в течение 1 дня	Расчетные операции до 17.00
--	--	------------------------------------

347-8787

www.siab.ru

ул. Черниговская, д. 8 (ст. м. «Московские ворота») ул. Б. Пушкарская, д. 3 (ст. м. «Спортивная») пр. Науки, д. 23 (ст. м. «Академическая») ул. Рубинштейна, д. 14 (ст. м. «Владимирская») Комендантский пр., д. 9, корп. 2, ТРК «Променад» (ст. м. «Комендантский проспект») Всеволожский филиал: г. Всеволожск, Всеволожский пр., д. 12

ОАО «СИАБ» Лицензия ЦБ РФ №3245

банк

Сберегать — не тратить

предпочитают петербуржцы в кризис

тенденции

(Окончание. Начало на стр. 17)

«Пользователям дебетовых карт мы рекомендуем оформлять не кредит — овердрафт, а револьверную кредитную карту с лимитом до пяти ежемесячных зачислений. В этом случае, в отличие от овердрафтного кредита по дебетовой карте, у клиента две разные карты — дебетовая и кредитная, и он всегда знает, какие деньги тратит, свои или заемные, и ему проще контролировать расход заемных средств. Так что спрос на револьверные карты в нашем банке существенно превосходит спрос на овердрафтные кредиты», — говорит заместитель начальника управления розничных операций банка «Возрождение» Александр Васильев.

Управляющий петербургским филиалом Абсолют Банка Виталий Демидов наблюдает отчетливую тенденцию к снижению спроса на кредитные продукты с начала кризиса. «Основная причина — неуверенность населения в своих будущих доходах и как следствие — в возможности выплачивать кредит», — констатирует он. Недавно, в рамках действия программы реструктуризации займов для частных лиц, Абсолют Банк даже предложил кредит, согласно условиям которого, клиент может получить заем для погашения просроченной задолженности в банке по ипотеке и автокредитованию, а также на полное досрочное погашение задолженности по кредитным картам.

В банке «Санкт-Петербург» не зафиксировали существенного снижения интереса клиентов к кредитным продуктам. «Клиенты по-прежнему активно интересуются ими и задают вопросы, связанные с их оформлением. Низкий спрос связан с ожиданиями возможного понижения процентных ставок и смягчения требований банков к первоначальному взносу», — считает заместитель председателя правления банка «Санкт-Петербург» Павел Филимонов.

«Если тенденция к стабилизации рубля и снижению ставки рефинансирования сохранится, то в течение 2009 года можно ожидать плавного повышения спроса на краткосрочное кредитование (до трех лет), при одновременной тенденции к снижению процентных ставок по кредитам», — прогнозирует Филипп Дельпаль. По мнению директора филиала ОАО «Сведбанк» в Санкт-Петербурге Витавтаса Бучюнаса, возможно, в этом году увеличится спрос на образовательные



Несмотря на высокие ставки, заемщики по-прежнему предпочитают привлекать кредиты в рублях

кредиты, так как экономический кризис существенно отразился на возможностях многих семей оплачивать обучение.

«Ежегодно спрос на кредитные продукты в сентябре увеличивается по сравнению с летним периодом. Хотя и не столь существенно. В 2008 году в сентябре мы получили на 11% больше кредитных заявок, чем в августе», — говорит господин Орлов из ВТБ24. Он считает, что в этом году, помимо сезонного фактора, на увеличение спроса может повлиять фактор корректировки модели потребительского поведения: предпосылки для второй волны банковского кризиса в сентябре банк не видит, а последние статистические данные даже говорят о некотором

оживлении экономики региона. Таким образом, население, которое в определенной степени рассматривает этот месяц как новую точку отсчета, увидев позитивную динамику, может ослабить контроль расходов и увеличить потребление. Вместе с тем, с учетом сезонности, рост спроса на кредитные продукты вряд ли превысит 15%, отмечает господин Орлов.

Между тем при спаде спроса на кредиты банки отмечают устойчивый рост интереса населения к депозитным продуктам и валютно-обменным операциям, что вполне понятно в условиях экономической нестабильности. Рост вкладов населения по Северо-Западу, согласно данным Банка России, по итогам полуто-

дия составил 8,6%. Общий объем депозитов и вкладов физлиц достиг 892,5 млрд рублей. При этом на начало 2009 года более 67% приходится на вклады в рублях, а по итогам полугодия — 69%.

«В 2009 году мы отчетливо увидели изменение потребительского поведения наших клиентов. Очевидно смещение акцентов в пользу сбережений. Люди стремятся застраховаться от возможного ухудшения финансовой ситуации и откладывают средства на будущее», — говорит Александр Орлов. Так, в петербургском филиале ВТБ24 в первом полугодии объем депозитов населения вырос на 18%, в то время как количество заявок на потребительские кредиты, как уже говорилось, снизилось на 3% по сравнению со вторым полугодием 2008 года. По словам Виталия Демидова, наибольшим спросом у населения сейчас пользуются вклады и пластиковые карты, поэтому Абсолют Банк активно расширяет спектр инвестиционных предложений для физических лиц, которые более востребованы в условиях финансового кризиса. В частности, в этом году была существенно расширена линейка предложений по вкладам.

«В условиях экономической нестабильности существенно выросла потребность населения в надежных сберегательных инструментах, поэтому приток депозитов в банках продолжает расти», — радуется господин Демидов.

В петербургском филиале банка «Уралсиб» наблюдают возрастающий интерес клиентов к рублевым депозитам на фоне стабилизации позиций рубля. По словам господина Горбачева, по-прежнему очень востребованы вклады на короткие сроки — три и шесть месяцев, поэтому банк предлагает по ним наиболее привлекательные ставки. Кроме того, банк повысил ставки по валютным вкладам, так как многим из клиентов требуется диверсификация валютных рисков.

«С начала года мы наблюдаем положительную динамику изменения депозитного портфеля. За первые шесть месяцев текущего года портфель филиала увеличился на 20% и составил 4,2 млрд рублей. В структуре портфеля преобладают рублевые вклады, но, учитывая высокую волатильность валютного рынка, периодически наблюдаем повышенный спрос и на валютные депозиты», — говорит господин Горбачев.

Учитывая изменения потребительских предпочтений клиентов в начале кризиса, банк «Возрождение» разработал линейку сезонных депозитов, предусматривающих начисление процентного

дохода по плавающей ставке при пополнении депозита и досрочном снятии средств, а также при досрочном закрытии депозита, рассказывает господин Васильев. Другим «кризисным» продуктом банка стал рублевый депозит, который позволяет получать доход на дебетовую, в первую очередь, зарплатную карту, если на ней остаются свободные средства.

После прошлогоднего оттока средств вкладчиков из банковской системы уже в первом квартале 2009 года банкам удалось восстановить близкие к докризисным показатели привлечения средств населения. Во втором квартале положительная динамика сохранилась, несмотря на «сведение» в балансах части притока из-за укрепления рубля. Даже летние месяцы, стабильно отражающие снижение деловой активности населения, показали прирост портфеля депозитов физических лиц, констатируют банки.

«На фоне значительных колебаний курсов основных мировых валют в короткой перспективе российские рубли наиболее привлекательны для клиентов. На срок от шести месяцев и более пропорции размещения выравниваются, и вкладчики развивают сбережения на вклады в рублях и иностранной валюте», — говорит господин Демидов.

«По итогам первого полугодия объем вкладов населения в банке „Возрождение“ вырос до 55,8 млрд рублей, что на 2,8 млрд рублей больше, чем на аналогичную дату прошлого года, а по итогам июля 2009 года объем вкладов достиг 57,7 млрд рублей», — доволен господин Васильев. При этом он отмечает, что рублевые вклады с начала года приросли более чем на 2,3 млрд рублей, по состоянию на 1 августа их доля в розничных депозитах составила около 60%.

«Депозиты традиционно пользуются высоким спросом у клиентов. В августе мы завершили прием средств в традиционный сезонный вклад. Несмотря на период низкой деловой активности и отпусков, нам удалось привлечь от населения средства в объеме более 10 млрд рублей только в этот вклад», — радуется господин Филимонов из банка «Санкт-Петербург».

Сегодняшняя ситуация играет на руку и банкам, и клиентам, и при сохранении стабильности рынка следует ожидать дальнейшего роста вкладов, считают эксперты, правда, при этом вероятно снижение привлекательности предлагаемых вкладчикам условий и, в первую очередь, процентных ставок.

ВЕРОНИКА МАСЛОВА

КОНТЕКСТ

Московское укрепление

Владислав Гузь и Владимир Скатин назначены первыми заместителями правления банка «Санкт-Петербург». Господин Скатин, совместно с зампредом правления Владимиром Бобным, займется управлением клиентским блоком банка в Северо-Западном регионе. Господин Гузь в новой должности будет курировать развитие бизнеса банка в Москве. Так, «Санкт-Петербург» намерен усилить позиции банка в центральном регионе. Господин Гузь работает в банке с февраля 2004 года. «Переезд Владислава Гузя в столицу свидетельствует о том, что Москва становится все более важным регионом для банка», — цитирует пресс-служба слова председателя правления банка «Санкт-Петербург» Александра Савельева. Сейчас кредитный портфель московского филиала составляет 25 млрд рублей, доля московского офиса в общем объеме бизнеса банка составляет 25%. У московского филиала около 3 тыс. корпоративных клиентов.

Анастасия Иванова

ЗАО «Адекта-Капитал» пошло по миру

Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленобласти признал ЗАО «Адекта-Капитал» банкротом. Компания привлекала заемные средства граждан и юридических лиц и размещала их в облигации. В четвертом квартале 2008 года и первом квартале 2009 года финансовые показатели общества существенно ухудшились, говорится в материалах Арбитражного суда. Так, согласно данным бухгалтерского баланса, по состоянию на 31 марта 2009 года обязательства компании составили 1,517 млрд рублей, а стоимость активов — 1,113 млрд рублей. Арбитражным управлением в ЗАО назначен Александр Мосин. Его отчет назначен судом к рассмотрению на 1 февраля 2010 года. **Соб. инфо**

Банковские истории

В первом полугодии 2009 года сохранились сложные финансово-экономические условия для банков, что отразилось на динамике основных показателей, говорится в материалах Ассоциации банков Северо-Запада (АБСЗ). Так, активы банков и филиалов Северо-Запада в январе-июне упали на 5% до 1,678 трлн рублей. Собственный капитал банков составил 122 млрд рублей, что на 3,4% больше показателя на начало 2009 года. Средства клиентов по итогам первого полугодия составили 1,185 трлн рублей, сократившись на 5,5%. В том числе вклады населения выросли лишь на 0,7% и составили 553 млрд рублей. Согласно материалам АБСЗ, активность банков Северо-Запада на рынке ценных бумаг в первом полугодии сильно выросла. Так, по итогам полугодия инвестиции банков в ценные бумаги выросли на 29% и составили более 76 млрд рублей. Кроме того, замедлилось развитие инфраструктуры для предоставления услуг по банковским картам. Общее количество банкоматов, установленных банками в Санкт-Петербурге и Ленобласти, сократилось на 5,5% до 2895. В торгово-сервисных организациях действует 14104 терминала, что на 13% больше, чем на начало 2009 года. Кредитный портфель банков Северо-Запада сократился с начала года на 2,5% до 1,201 трлн рублей. В частности, существенно замедлились темпы развития потребительского кредитования. Размер судной задолженности составил 405,6 млрд рублей против 425 млрд рублей на начало года, а уровень просроченной задолженности по потребительскому кредитованию — 17,7 млрд рублей, что соответствует 4,4%. **Анастасия Иванова**

Достойная альтернатива вкладу

Промсвязьбанк предлагает продукт «Доходная карта», сочетающий в себе преимущества обычной банковской карты и депозита

Начисление процентов на средства клиента, находящиеся на карточном счете, — обычная практика в западных банках. Но вот для российского рынка такой продукт, как «Доходная карта», — относительно молодой. С 1 июня такое предложение всем своим клиентам сделал Промсвязьбанк, который до этого почти полгода «обкатывал» продукт в пяти регионах: Санкт-Петербурге, Ростове-на-Дону, Омске, Волгограде и Нижнем Новгороде. По итогам пилотного проекта было выдано более 8 тысяч «Доходных карт», сумма остатка на них превысила 60 млн рублей. Так что и в общероссийском масштабе новый продукт банка обещает стать успешным.

«Доходные карты» Промсвязьбанка практически ничем не отличаются от обычных. Единственное существенное различие между «доходным» и обычным «пластиком» — то, что на остаток средств по такой карте начисляются проценты. Причем они сравнимы со ставками краткосрочных рублевых и валютных депозитов, тогда как в обычной практике проценты на остатки

карточных счетов, как правило, не начисляются.

Правила работы с классическими вкладами чаще всего не позволяют пользоваться деньгами, лежащими на счете по вкладу, без потери процентов. Если же деньги срочно понадобились, то вам нужно явиться в банк, написать заявление и прервать действие договора вклада. Соответственно, в этом случае вы можете существенно потерять в процентах. А с доходной картой можно по необходимости тратить деньги так, чтобы в течение календарного месяца остаток не падал ниже установленного «порога», при наличии которого начисляются проценты. В противном случае вы не получите проценты за конкретный месяц, в течение которого на счету было недостаточно денег. За все другие месяцы они не потеряются. Начисление процентов производится ежемесячно по ставке от 6,5% до 7,5% годовых в рублях, от 2% до 2,5% — в долларах США и евро. Главное условие, чтобы держатель карты следил за ежедневным остатком средств на своем карточном счете.

Такие карты удобны, когда не знаешь, в какой момент понадобятся деньги, и если нет конкретной стратегии накопления. Они идеально подходят для тех, кто уже участвует в зарплат-

ных проектах Промсвязьбанка. Можно один раз подать в бухгалтерию заявление, чтобы часть оклада зачисляли на «Доходную», а не на зарплатную карту. И, таким образом, можно будет быстрее накопить деньги на что-то стоящее. В этом случае, пока вы решите, что делать со своими деньгами, они будут приносить доход. «Доходную карту» рекомендуется открыть в двух случаях. Если у вас регулярно остаются свободные денежные средства. И если вы хотите откладывать понемногу с зарплаты, но открыть вклад по каким-либо причинам не считаете возможным. При этом, в отличие от банковских депозитов, воспользоваться всей суммой денежных средств можно в любое время, когда это необходимо, без обращения в банк.

«Доходная карта» может быть открыта в рублях, долларах США и евро. От категории карты (Maestro Prepaid, MasterCard Standard или MasterCard Gold) зависит сумма ее годового обслуживания, сроки выпуска (Maestro Prepaid выдается клиенту в день обращения), а также ежедневный остаток денежных средств и размер начисляемых процентов. Кстати, банк предусмотрел еще один бонус для клиентов, которые открывают «Доходную карту»: в течение первого месяца обслуживания он будет начислять проценты независимо от «объема» денежных средств на счете карты.

Получить карту очень просто: достаточно оформить заявление, предъявив паспорт. Никакого требования о внесении первоначального взноса на карточный счет Промсвязьбанк не устанавливает.

Санкт-Петербургский филиал
ОАО "Промсвязьбанк"
(812) 321-20-20

В Банковскую группу Промсвязьбанк входит ОАО «Промсвязьбанк» (головная кредитная организация), ОАО АКБ «Волгопромбанк», ОАО «ЯРСОЦБАНК», ОАО ГБ «Нижний Новгород». www.psbank.ru

Доходная карта

Доход без забот!

Хороший доход по счету
и мобильность банковской карты в одном продукте!



Хотите получать проценты на остаток по счету карты и при этом иметь возможность свободно распоряжаться своими деньгами?

Если да, то «Доходная карта» ОАО «Промсвязьбанк» — это продукт, созданный специально для Вас!

Круглосуточный Контакт-Центр

8 800 555 20 20

звонок для регионов России бесплатный, в том числе с мобильных телефонов

(812) 321 20 20

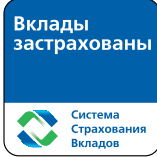
www.psbank.ru



Промсвязьбанк

Реклама.

ОАО «Промсвязьбанк». Генеральная лицензия Банка России № 3251, бессрочная.



банк

В промышленных масштабах

Растут долги реального сектора банкам

кредитование

Предприятия реального сектора экономики, активно бравшие в последнее десятилетие кредиты на развитие и расширение своего бизнеса, с наступлением кризиса столкнулись с проблемой нехватки средств на исполнение обязательств перед кредиторами. Как оказалось, «антикризисных» денег государства хватало далеко не всем, а механизмы предлагаемых мер поддержки — недостаточно проработаны. Петербургские промышленники решают свои проблемы в одиночку: пытаются договориться с партнерами о реструктуризации долгов.

Существенной поддержки предприятия реального сектора, столкнувшиеся с влиянием кризиса, ждали от государства, которое пообещало ее в конце 2008 года 295 предприятиям, попавшим в государственный список системообразующих компаний. Предполагалось, что антикризисная господдержка может быть оказана как в форме кредитных инструментов, так и в виде госгарантий, субсидирования процентных ставок, реструктуризации налоговой задолженности. Всего государство выделило 325 млрд рублей. Так, в число трех сотен крупнейших производителей России вошли четыре компании, зарегистрированные в Петербурге, — ОАО «Климов», ОАО «Силовые машины», ОАО «Светлана» и ОАО «Кировский завод», а также две компании, располагающие крупными петербургскими активами, — ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» (ОАО «Ижорские заводы») и концерн «Алмаз-



Промышленники в один голос сетуют на нехватку государственной поддержки и финансирования

Антей», владеющий рядом производственных площадок в Петербурге. По мнению Игоря Краевского, наиболее незащищенными стали именно промышленные предприятия (машиностроение), так как они наиболее чувствительны ко всем кризисным явлениям. «При росте экономики — спрос на их продукцию растет в последнюю очередь, а в случае кризиса — падает первым», — поясняет эксперт. Таким образом, промышленники — к примеру, ГАЗ, АвтоВАЗ, Амурский судостроительный завод — первыми остались без средств к существованию, и государству пришлось прийти им на помощь.

Однако крупнейшие «спасательные операции» власти за полгода сводились к выкупу государством пакетов акций крупнейших промышленных предприятия, в частности, автомобильных заводов. «Дочка» Кировского завода, «Металлургический завод „Петросталь“», акку-

мулирующая более полови-

ны денежных потоков всей группы, столкнулась с резким падением потребления металлопродукции со стороны отечественных автомобилестроителей и была одной из последних включена в этот список. ОАО «Кировский завод» ожидает госгарантий для реструктуризации своих долгов в объеме 4,6 млрд рублей. Впрочем, по словам директора по стратегическому развитию и корпоративным вопросам ОАО «Климов» Александра Вознесенского, реальную помощь от государства предприятиям получить не так просто. Механизм получения госгарантий не проработан, и спустя более чем четыре месяца со старта программы ни одно из предприятий не получило помощи. Госкомиссия отказала в выделении 2 млрд рублей на проведение дополнительной эмиссии ОАО «Климов». Общая долговая нагрузка ОАО составляет сегодня около 900 млн рублей. «Кредиты брались на финансирование текущей деятельности ОАО

„Климов“ для реализации производственной программы, — говорит Александр Вознесенский. — В условиях кризиса у нас были определенные сложности со своевременным возвратом средств по двум кредитам — Сбербанка и банка „Санкт-Петербург“. Это было непосредственно связано с основным из наших контрагентов. Но предприятие успешно преодолело все сложности, используя внутренние источники погашения кредита», — сообщил господин Вознесенский. По его словам, компания сейчас кредитруется в ОАО «Северо-Западный банк Сбербанка РФ» под товары в обороте. «Трудностей с получением денег у ОАО „Климов“ нет, но предложенная ОАО „Северо-Западный банк Сбербанка РФ“ процентная ставка в 16% является завышенной. С учетом положительной кредитной истории и финансово-экономических показателей предприятия, процентная ставка банка могла бы быть меньше», — считает менеджер.

Между тем самая трагичная история с возвратом кредитов в реальном секторе Петербурга случилась с «Севкабель-Холдингом». Компания, владеющая почти десятком кабельных заводов по всей России, не может рассчитаться со своими держателями облигаций двух выпусков, с которыми ведет долгие и тяжелые переговоры о реструктуризации. Холдинг предложил реструктуризировать долги в 1,5 млрд и в 2 млрд рублей, после того, как ООО «Севкабель-Финанс» (осуществляет финансовые операции компании) не выплатило этим летом купонные доходы держателям облигаций

третьей и четвертой серий. Компания объяснила просрочки платежей не недостатком денежных средств, а именно тем, что средства, полученные от размещения облигаций обеих серий, были вложены в модернизацию предприятий, срок окупаемости которых еще не истек. Предложенные холдингом условия реструктуризации, аналитики долговых рынков сразу назвали невыгодными держателям бумаг и усомнились в том, что договоренности будут легко достигнуты. В частности, менеджмент «Севкабель-Холдинга» сообщил, что готов начать расплачиваться по долгам лишь с 2011 по 2013 годы и по цене 110% от стоимости номинала. Аналитики считают причиной крайне тяжелого финансового положения компании то, что она слишком интенсивно скупала активы накануне кризиса и привлекала под это большое количество заемных средств. В 2007–2008 годах компания купила значительные доли сразу в трех предприятиях, стремясь нарастить свою долю на рынке. Однако после начала кризиса цены на медь и алюминий упали, равно как и спрос на кабельно-проводниковую продукцию. И холдинг с оборотом 10 млрд рублей оказался неспособным отвечать по обязательствам. Президент и основной владелец компании Геннадий Макаров уже заявил, что в случае если договориться с партнерами не удастся, то компания будет вынуждена объявить себя банкротом.

Старший аналитик УК «Пио-глобал Эссет менеджмент» Игорь Краевский говорит, что для кризиса для многих компаний кредитование

стало основой роста бизнеса. «Характерно, что из-за более дешевых финансовых ресурсов в основном финансирование шло из-за рубежа (напрямую или посредством банков), что наглядно демонстрирует динамику внешнего корпоративного долга. Если в 1998–1999 годах он составлял около \$30 млрд, то к концу 2007 это значение перевалило за \$400 млрд, — отмечает эксперт. — Причем рост долга был непропорционален росту экономики, но после наступления кризиса он практически прекратился». Мировой кризис закрыл все внешние рынки заимствований, а внутренние, из-за денежно-кредитной политики правительства, также не могли покрыть существующий спрос. В реальном секторе экономики возникли проблемы, в том числе возврата кредитных средств. «Спад спроса и сокращение рынков сбыта привели к снижению денежного потока компаний, что мгновенно отразилось на их способности обслуживать свои обязательства, накопленные за предыдущие периоды», — говорит аналитик.

Эксперты отмечают, что спрос на продукцию восстанавливается, постепенно открываются внешние рынки капитала, государство «накачивает» экономику ликвидностью. «Все эти факторы помогут предприятиям восстановиться и продолжить нормально функционировать. Скорее всего до конца года уже не будет ничего слышно о новых банкротствах — компании будут разгребать то, что осталось на „пепелище“ после кризиса», — говорит один из аналитиков.

ИРИНА БЫЧИНА

Тяжелый портфель

тренд

(Окончание. Начало на стр. 18)

По словам госпожи Панченко, смотрели на то, какая возникнет дополнительная нагрузка и по силам ли она клиенту, если появится сложность с рефинансированием в других банках или возрастет курсовая разница. «Результаты нас не разочаровали. Качество подавляющего большинства заемщиков подтвердило результаты той работы, которую банк проводит для одобрения любого лимита, особенно в случае первичного обращения клиента», — говорит она.

По словам Анатолия Макасова из Абсолют Банка, в последнее время банк стал более активно сотрудничать с компаниями, работающими в энергетическом секторе. Ему также интересны предприятия, производящие продукты питания в среднем и низком ценовом сегментах. «На мой взгляд, перспективными компаниями, которые продают товары повседневного спроса, например, бытовую химию, продукты. Люди как покупали эту продукцию раньше, так и будут покупать. Выручка же в этом сегменте по сравнению с аналогичным периодом прошлого года даже немного увеличилась. Ну и, конечно, интересны для банков компании, которые работают по госаказу», — говорит господин Макасов.

В портфеле МБСП в июне-июле большая часть кредитов пришла в финансирование лизинговых сделок — порядка 32%, на торговые компании — около 26%, на промышленные предприятия — 21%. Как отмечает вице-президент МБСП Максуд Купров, сейчас практически все кредиты МБСП привлекаются заемщиками на пополнение оборотных средств. Впрочем, через лизинговые компании, которые финансирует банк, предприятия получают средства на реализацию проектов, связанных с закупкой оборудования.

Ставки падают

Участники рынка говорят о снижении процентных ставок по кредитам в рублях с начала 2009 года, что стало следствием усиления, предпринимаемых денежным регулятором. По сравнению с началом 2009 года процентные ставки в рублях снизились в среднем на 1,9–2,4%, в долларах — на 3,8–4,3%, в евро — на 4,7–5,2%, отмечает Елена Зулина. Сегодня по годовым кредитам они находятся примерно на уровне 17,5–19% в рублях и 11–12% — в валюте. По мнению Олега Капалкина, начальника управления клиентских операций петербургского филиала АКБ «Ланта-Банк», сегодня уровень ставок по кредитам юридическим лицам упал примерно на 2–3% и составляет в рублях — 18–20%, в валюте — 12–13%.

Причиной снижения ставок стали чрезвычайные меры, предпринимаемые денежным регулятором, однако ставки снизились не столь значительно, как сама ставка рефинансирования ЦБ РФ, отмечает Егор Андриянов из BSGV. С конца 2008 года учетная ставка снизилась с 13% до 10,75%. Причиной этому, по его мнению, является не проблема ликвидности — по сравнению с осенью 2008 года банки в основном справились с дефицитом средств, а рост рисковской составляющей, сопутствующей банковскому кредитованию, и объем теку-

щей просроченной задолженности в банковской системе в целом. По данным ЦБ РФ, при росте корпоративного портфеля на 7%, просроченная задолженность по кредитам в Петербурге выросла в два раза, и на 1 июля она составила 4,3% (\$6,555 млрд рублей) против 2,28% на начало года. В целом, по рынку объем просроченных кредитов корпоративным заемщикам также вырос за полугодие в два раза и на 1 июля находился почти на том же уровне — 4,7%.

«Абсолютная стоимость рублевых ресурсов для заемщиков все еще довольно высока, но она уже существенно снизилась по сравнению с „горячими“ значениями в пиковые периоды. В качестве примера: зимой ставка одномесячного индекса MosPRIME подсказывала выше значения 25% годовых. Сейчас одномесячный MosPRIME примерно на уровне 11% годовых», — говорит Оксана Панченко, отмечая, что ставки по-прежнему имеют значительный разброс, отражая категорию качества клиентов и изменившуюся структуру фондирования банков в зависимости от пассивной базы и доступа к инструментам государственной поддержки.

По словам господина Макасова, на беззалоговых аукционах ЦБ цена денег составляет около 15% годовых. Поэтому, если закладывать маржу банка в 4–5%, банки выходят на 19–20% для клиентов. Рассчитывать, что бизнес будет накапливать в таких условиях какую-то прибыль, неправильно. К сожалению, многие компании, которые сейчас берут кредиты, порой работают себе в убыток, «проедая» капитал в ожидании конца кризиса.

Тенденция снижения базовых процентных ставок может продолжиться в случае улучшения общей макроэкономической ситуации в стране, причем наиболее заметным в данных обстоятельствах станет снижение процентных ставок в сегменте корпоративных клиентов, относящихся к системообразующим организациям реального сектора экономики, а также клиентов, предоставляющих в качестве обеспечения при кредитовании государственные гарантии Российской Федерации, считает госпожа Зулина. По мнению Оксаны Панченко, высокие показатели резервов и недостаток длинной ресурсной базы не позволяют пока говорить об очень существенной дальнейшей коррекции в самое ближайшее время.

Что касается других основных условий кредитования, то, безусловно, ужесточились требования к залоговому обеспечению. Банки обязательно требуют твердых залогов, участия акционеров в качестве поручителей и других обеспечительных мер. Кроме того, сократился максимальный срок кредитования, и сегодня практически невозможно получить кредит на срок более трех лет, а средним сроком финансирования является один год. Также усилился контроль банков за текущим финансовым состоянием своих заемщиков. Банки требуют более частого предоставления отчетности и вводят систему критериев и коэффициентов, которым должен отвечать заемщик на протяжении всего срока кредитования, тем самым обеспечивая непрерывный мониторинг и раннюю диагностику финансовых сложностей.

ТАТЬЯНА ОЛЬХОВСКАЯ

Рублевые горки

или будет ли этой осенью «рублепад»

макроэкономика

Вопрос о том, что ожидает нас этой осенью, интересует всех. У финансистов нет единого мнения, как будут вести себя национальные валюты и, соответственно, в чем хранить свои сбережения. Несмотря на оптимистичные заявления чиновников и довольно стабильные диапазоны изменений обменного курса рубля по отношению к евро и доллару, упорно ходят слухи о грядущей очередной девальвации рубля.

В течение лета появился целый ряд обновленных прогнозов развития экономики на 2009–2010 годы для России и мира. Так, МВФ полагает, что темпы падения общемирового ВВП в 2009 году составят 1,3% (до этого прогноз был 1,4%), а уже в 2010 начнется рост, причем прогноз по общемировому росту также более благоприятен — 2,9% вместо 2,5%. Правда, ухудшился прогноз по США — в 2009 году снижение ВВП ожидается на 2,9% (вместо 2,6%, прогнозировавших ранее). По странам еврозоны ВВП снизится на 4,2% (вместо 4,8%). Всемирный банк более пессимистичен в

своих оценках и прогнозирует снижение мировой экономики на 2,9% в 2009 (вместо 1,7%, ожидавшихся весной), снижение экономики США на 3% (вместо 2,4%), стран еврозоны — на 4,5% (вместо 2,9%). По Японии эти два агентства дают совсем противоречивую оценку: МВФ уверен, что снижение ВВП составит 5,4% (вместо 6%), а Всемирный банк — 6,8% (ранее — 5,4%).

В отношении России и МВФ, и Всемирный банк в унисон дали более пессимистичные прогнозы, соревнуясь, «кто хуже» — согласно июльскому прогнозу МВФ, падение ВВП в России в 2009 составит 6,5% (апрельский прогноз был всего 6%), а согласно последнему докладу Всемирного банка, падение ВВП в России может составить в 2009 году 7,9% (ранее — 4,5%). Единственные локомотивы роста мировой экономики в текущем году — Китай и Индия. За счет этих стран, по прогнозам Всемирного банка, рост экономики развивающихся стран составит 1,2%, причем рост китайской экономики прогнозируется на уровне 7,2%.

Правда, китайское правительство озабочено возможным чрезмерным перегревом экономики, что в условиях общемирового кризиса может привести к перепроизводству и кризису внутри Китая. В связи с этим ожидается снижение расходов правительства, направленных на стимулирование экономики, а также ужесточение условий кредитования. Не способствуют улучшению прогнозов и новости о безработице из США — уровень в 9,7%, зарегистрированный в августе 2009 года, является максимальным с 1983 года. Эти два фактора свидетельствуют о том, что столь важные для России цены на нефть могут оказаться ниже, чем хотелось бы, так как США и Китай являются основными потребителями «черного золота». Правда, снижения цен на нефть до уровня ниже \$58 за баррель (расчетная стоимость нефти в базовом варианте прогноза Минэкономразвития на 2010 год) скорее всего не произойдет.

Из общей несколько пессимистичной картины выбиваются оптимистичные заяв-

ления российских чиновников в начале сентября. Министр финансов РФ Алексей Кудрин заявил в Лондоне, что российская экономика начнет выходить из периода спада уже в третьем квартале этого года. Чуть ранее оптимистичные заявления относительно наблюдаемого роста экономики России дали первый вице-премьер РФ Игорь Шувалов и замминистра экономического развития Андрей Клепач, хотя оба отметили, что нужно посмотреть, будет ли рост, наблюдавшийся в летние месяцы, устойчивым. Соответственно, обновлены были и прогнозы Минэкономразвития на следующий год — теперь ожидается рост в 1,6% (вместо предполагавшегося ранее 1%), а также возвращение экономики России к докризисному уровню на год раньше — в 2012 году вместо 2013 года.

Банк России, стараясь предотвратить негативные тенденции, связанные с ожиданием второй волны банковского кризиса нынешней осенью, поспешил выступить с заявлением, что у российских банков нет сложностей с обслуживанием внешних

долгов. Правда, рост ставок на рынке межбанковского кредитования в начале сентября может свидетельствовать о том, что банки опасаются проблем с обслуживанием внутренних платежей. С другой стороны, на ближайшее время запланировано размещение временно свободных средств Федерального бюджета на банковские депозиты, так что денежных средств для обслуживания внутреннего оборота должно быть достаточно.

Следует отметить, что, несмотря на эти оптимистичные заявления чиновников и довольно стабильные диапазоны изменений обменного курса рубля по отношению к евро и доллару США, упорно ходят слухи о грядущей очередной девальвации рубля. Тем не менее в настоящий момент для девальвации нет ни поводов (торговый баланс остается положительным, цены на нефть не упали до критических, с точки зрения бюджета, значений, инфляция, хотя и медленно, но снижается), ни возможности — по сравнению с прошлым годом валютные запасы ЦБ не позволяют ему сколько-нибудь

долго поддерживать новое пороговое значение в случае очередной девальвации. Правда, если цены на нефть упадут до отметки в \$60 и ниже, участники валютного рынка могут начать постепенно выходить на уровни в 34–36 рублей за доллар и 46–48 рублей за евро, но и при этом у ЦБ сохраняется возможность удерживать бивалютную корзину в пределах 41 рубля, о которых было объявлено ранее. Подобное возможное удешевление рубля может восприниматься как девальвация, тогда как на самом деле это будет лишь изменение стоимости национальной валюты с точки зрения рынка.

Учитывая, что, по всем прогнозам, существенно укрепляется рубль в ближайшие месяцы не будет, наиболее оптимальным будет вложение средств в корзину, состоящую из доллара и евро, где больший вес будет у евро, так как прогнозы по развитию стран еврозоны более оптимистичны.

ЮЛИЯ ВЫМЯТИНА, профессор факультета экономики, Европейский университет в Санкт-Петербурге



2010

ПОДПИСКА

качественная бизнес-информация с доставкой в офис

- Оформите подписку на газету «Коммерсантъ» удобным для Вас способом:
 - через редакцию;
 - через альтернативные агентства;
 - через Почту России.
- Вместе с газетой «Коммерсантъ» Вы получите:
 - еженедельное глянцево приложение «Коммерсантъ Weekend»;
 - цветные тематические бизнес-приложения;
 - ежеквартальный журнал о товарах и услугах «Коммерсантъ КАТАЛОГ».
- Дополнительная информация о подписке по телефону: (812) 271-36-35, fomina@spb.kommersant.ru www.kommersant.ru



Сейфринг для Вас!



Наш адрес: Санкт-Петербург, Пл. Карла Фаберже, д. 8, лит. А
Телефоны: (812) 332-30-65, 332-04-79, www.spb.lanta.ru